



Virtual Expo Latam ofrece 3 modelos de negocios y usted escoge la mejor opción para su empresa

Modelo 1:

Alquiler por uso de la plataforma, escalable por número de pabellones

Bajo este modelo la plataforma se puede desarrollar de forma modular o escalable por pabellones que se identificaran con nombres asignados por el organizador.

Se contempla unos costos fijos en el desarrollo del primer pabellón, al cual se pueden adicionar todos los pabellones que requiera la feria, por un valor adicional cada uno.

Modelo 2:

Alquiler por uso de la plataforma, escalable por número de stand

Este modelo aplica cuando el organizador del evento tiene garantizada una cobertura muy amplia de expositores, lo que permite una disminución de costo por stand en la media en que la escala va aumentando en número de expositores.

Modelo 3:

Aliado estratégico y riesgo compartido desde la planeación del evento

Este modelo permite una alianza estratégica mediante una figura donde se comparten riesgos y los porcentajes de utilidad se asignan acorde a los compromisos adquiridos por cada una de las partes.